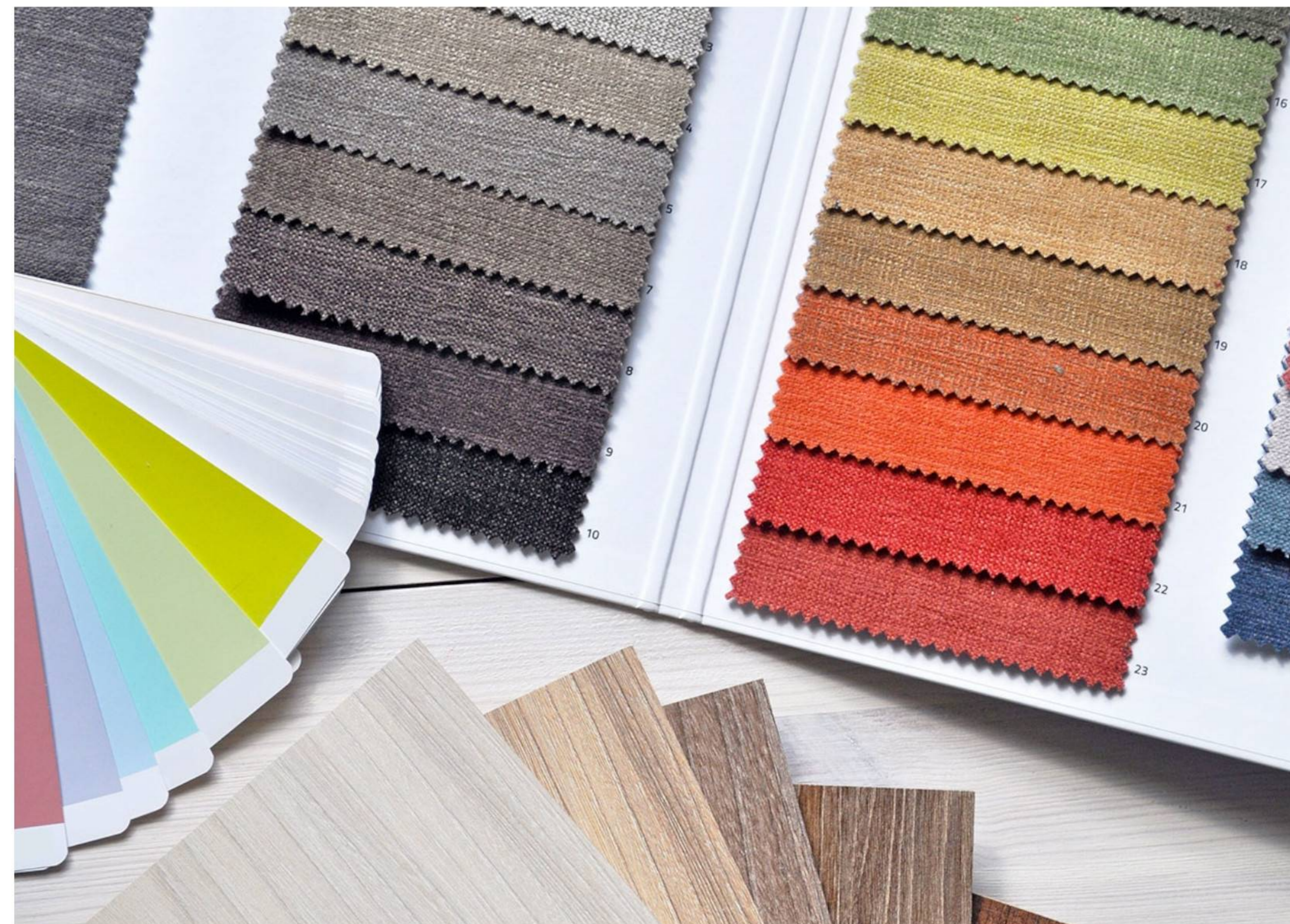




FORMAZIONE PUNTI VENDITA



NCS COLOUR CENTRE ITALIA s.r.l.
via Castel Morrone 8, 20129 Milano, Italia
t. +39.02.36509694 – 36508820;
e-mail: info@ncscolour.it

www.ncscolour.it

La nostra offerta formativa

I nostri corsi di formazione dedicati al rivenditore sono stati appositamente creati per accrescere le abilità e le conoscenze di professionisti della vendita di qualsiasi tipologia di prodotti e servizi.

Comunicare in modo efficace

Gli eventi formativi sono finalizzati all'apprendimento dei metodi utili per comunicare in modo più efficace con tutti i propri interlocutori, guidandoli nell'acquisto con l'utilizzo delle più nuove ed evolute tecniche di comunicazione.

Le più nuove e potenti tecniche per emergere

Nel mondo del colore, pochi sono i professionisti che danno il giusto valore alle competenze relazionali, le quali, invece, possono regalare numerosi vantaggi e fare davvero la differenza.

Apprendere e sperimentare le più nuove strategie comportamentali permetterà di distinguersi, generando contatti e relazioni durature e basate sulla fiducia.

NCS propone un catalogo formativo arricchito di tematiche relazionali tanto nuove, quanto potenti. Le tecniche apprese saranno di assoluta efficacia sia per la quotidianità professionale, sia per quella personale.

Un percorso entusiasmante e in grado di fornire risultati immediati.

Gli appuntamenti si svolgono presso la sede NCS di Milano in via Castel Morrone, 8 oppure presso la sede del cliente.



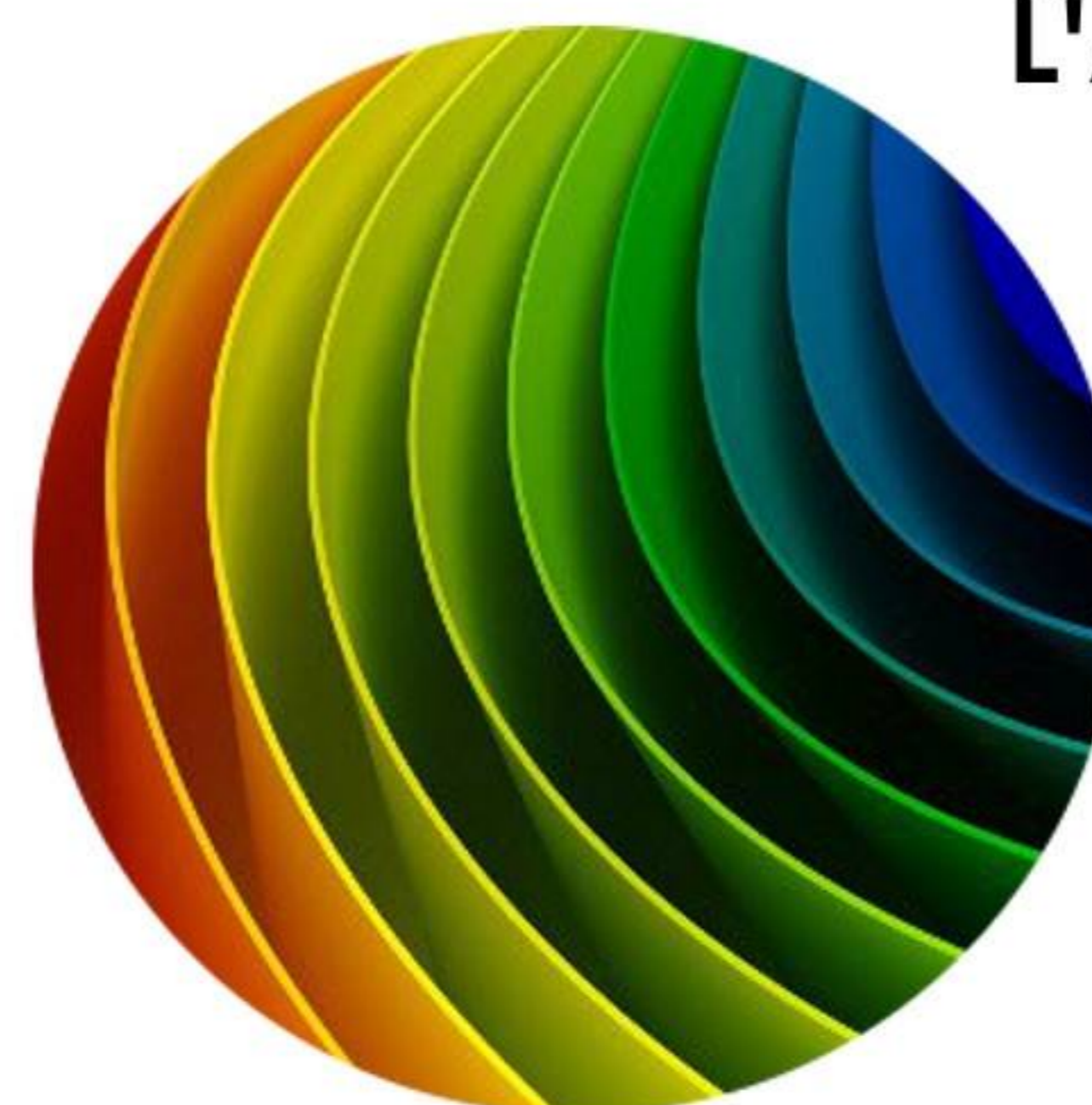
**COSTRUIRE IL
PROPRIO BRAND**



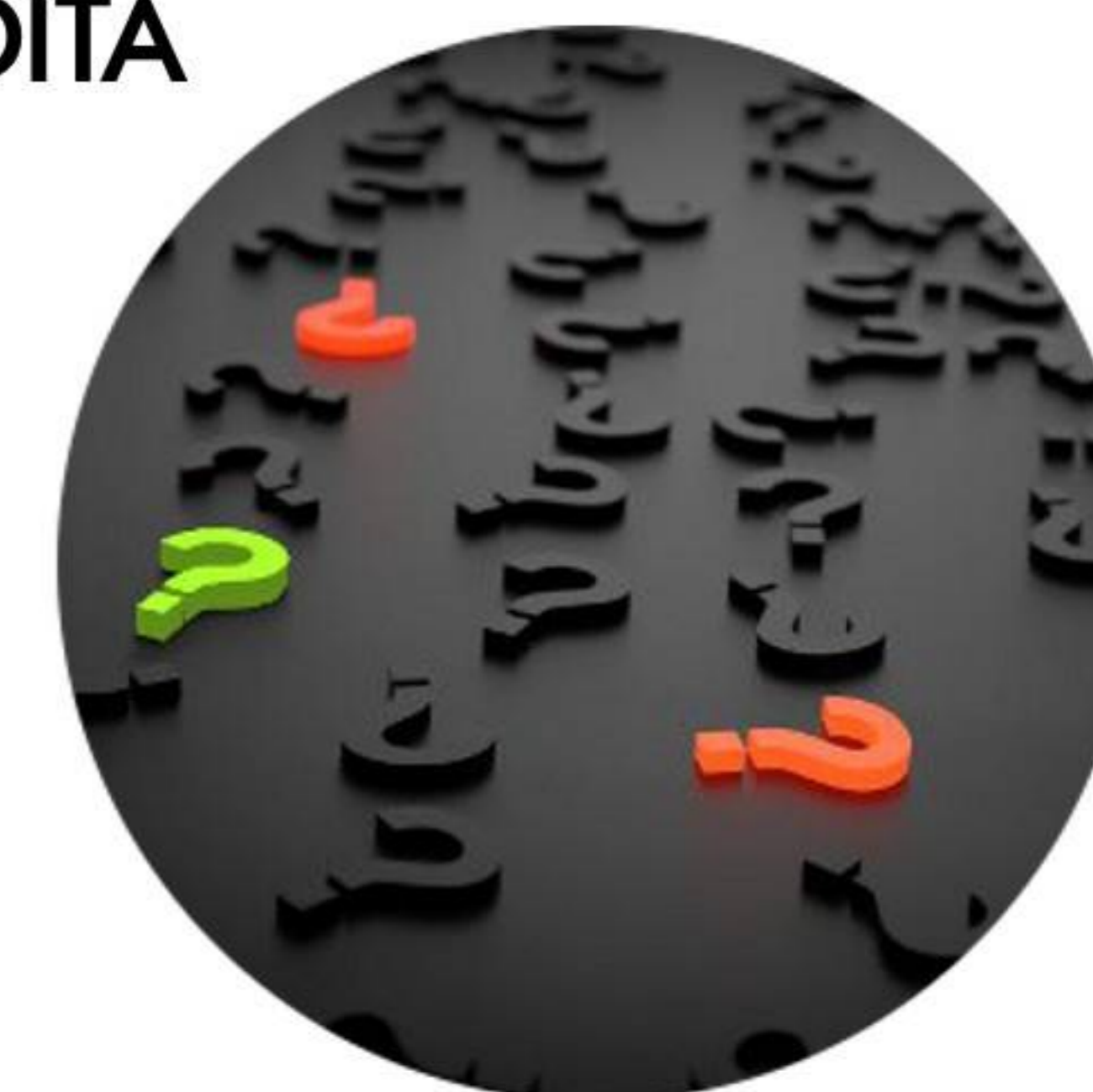
**ESTENDERE LA PROPRIA
RETE COMMERCIALE**



**COME POTENZIARE
L'ATTIVITA' DI VENDITA**



**LA VENDITA CON IL
SISTEMA NCS**



**COME ELIMINARE I
DUBBI DEL TUO CLIENTE**



NCS COLOUR CENTRE ITALIA s.r.l.
via Castel Morrone 8, 20129 Milano, Italia
t. +39.02.36509694 - 36508820;
e-mail: info@ncscolour.it