



LA VENDITA CON IL SISTEMA NCS

Nell'attuale scenario sociale il colore ha assunto un ruolo centrale nella vendita di prodotti e servizi e saperlo utilizzare all'interno della propria attività è ormai fondamentale per il successo del punto vendita.

Obiettivo: apprendimento delle basi necessarie a guidare il proprio cliente nella scelta dei colori che meglio corrispondono alle aspettative attraverso l'utilizzo del Sistema NCS in modo pratico e veloce.

Docente: Ufficio Formazione NCS

Durata: 3 ore

Sede: NCS Colour Centre Italia – Via Castel Morrone, 8 - Milano oppure presso la sede del cliente

Argomenti trattati:

- colour Naming, sistemi cromatici e non;
- struttura del Sistema NCS ed esercitazioni pratiche sulla notazione;
- esempi di palette colori;
- elementi che influenzano la valutazione del colore;
- esercitazioni con strumenti NCS e simulazione di interazione con un cliente.

Ufficio formazione NCS Colour Centre Italia Srl

+39 02.3650.9694

+39 02.3650.8820

servizi@ncscolor.it

www.ncscolor.it

Corso organizzato da NCS Colour Centre Italia Srl