



## CICLO WEBINAR NCS 2021



Luca Talamonti

### TECNICHE DI VENDITA

Il processo di vendita di oggi è totalmente diverso rispetto a quello di pochi anni fa e... cambierà ancora

Al tuo cliente interessa poco della tua azienda: in primis, quello che gli interessa è che sensazioni gli susciti e cosa puoi fare per lui.

Le tecniche di vendita cambiano con il passare degli anni e i mutamenti della società. Conoscere le più recenti, etiche ed efficaci è fondamentale, tanto nella vita, quanto nel business. Il corso trasmette alcuni dei concetti più evoluti, finalizzati a migliorare le proprie performance di vendita, partendo dal modo in cui gli esseri umani funzionano e prendono decisioni.

- come prendiamo le decisioni e, dunque, cosa fare per convincere l'interlocutore;
- I pregiudizio: cos'è e come vincerlo;
- vendere a uomini e donne, in base alla loro diversa struttura cerebrale.

**giovedì 13 maggio 2021, h. 11 - 12.30**

PREZZO: € 45,00 + IVA 22%  
PRENOTAZIONE OBBLIGATORIA  
ISCRIZIONE: [www.ncscolour.it](http://www.ncscolour.it)

**NCS COLOUR CENTER ITALIA s.r.l.**  
via Castel Morrone 8, 20129 Milano, Italia  
t. +39.2.36509694 - 36508820  
[info@ncscolour.it](mailto:info@ncscolour.it)  
[www.ncscolour.it](http://www.ncscolour.it)